



交渉アナリスト

Newsletter

2022. **4**月号

決定分析(12)ーモンティ・ホール問題ー
特定非営利活動法人日本交渉協会 理事 窪田恭史

決定分析(12)ーモンティ・ホール問題ー

特定非営利活動法人日本交渉協会 理事 窪田恭史

ベイズの定理と直感的な推論がずれることの有名な例に、「モンティ・ホール問題」と呼ばれるパラドックスがある。モンティ・ホールとは、“Let's Make a Deal”というアメリカのバラエティ番組の司会者の名

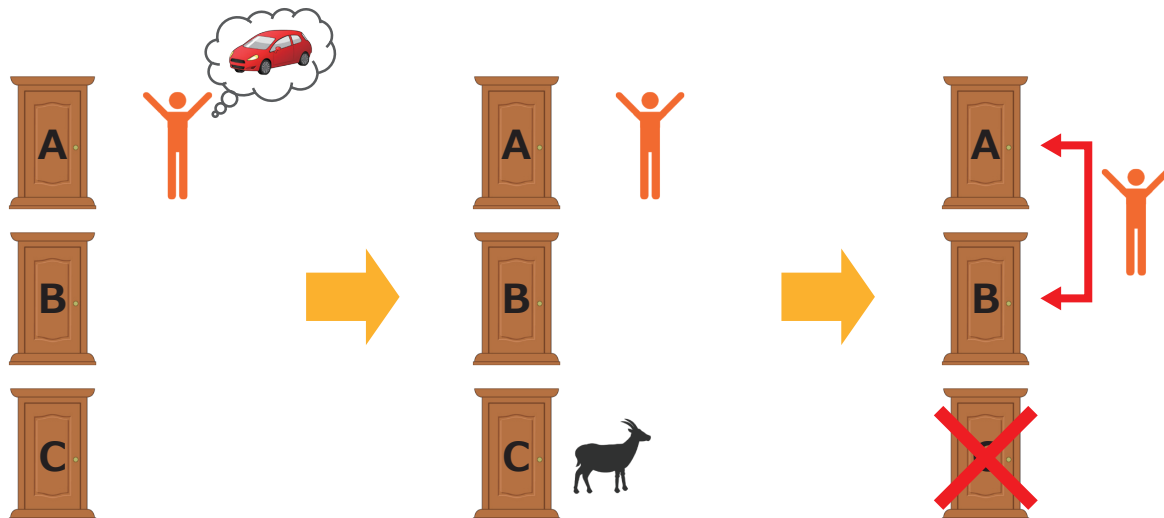
前であり、同番組を例にした以下のような問題である。読者は選んだドアを変えるだろうか？それとも、そのままにするだろうか？理由も含めて考えてみてほしい。

問．参加者の前に閉まった3つのドアがあり、1つのドアの後ろには賞品の新車が、2つのドアの後ろには、ハズレを意味するヤギがいる。参加者は新車のドアを当てると新車がもらえる。参加者が1つのドアを選択した後、司会のモンティが残りのドアのうち、ヤギがいるドアを開け、ヤギを見せる。ここで参加者は、最初に選んだドアを、残る開けられていないドアに変更してもよいと言われる。参加者はドアを変更すべき(switch)か、とどまるべき(stick)か？

車が隠れていると思う方のドアを選ぶ

必ずハズレの方のドアを開ける

ドアを変えるべきか、留まるべきか？



1990年、コラムニストのマリリン・ボス・サヴァントが、ニュース雑誌“Parade”連載のコラム「マリリンにおまかせ」で、「正解は『ドアを変更する』」である。なぜなら、ドアを変更した場合には景品を当てる確率が2倍になるからだ」と回答し、大騒動に発展した。読者から「彼女の解答は間違っている」と約1万通の投書が殺到し、中には1000人近い博士号保持者が含まれていたという。

この問題をベイズの定理を使って解いてみよう。簡単にするため、ここでは分母 $P(D)$ を無視している。

まず、ドアCが開けられた時、ドアAに車がある確率を求める。ドアAに車がある事前確率は $1/3$ である。Aに車があるとすれば、モンティはドアBかドアCを空けるので、ドアCが開けられる確率(尤度)は $1/2$ である。データの起こる確率 $P(D) = 1$ なので、ドアAに車がある事後確率は $1/6$ となる。

$$P(H|D) = \frac{P(D|H) \cdot P(H)}{P(D)}$$

Aに車がある時、Cが開けられる確率
Aに車がある確率

$\frac{1}{6}$ 事後確率 ↓
 $\frac{1}{2}$ 尤度 ↓
 $\frac{1}{3}$ 事前確率 ↓

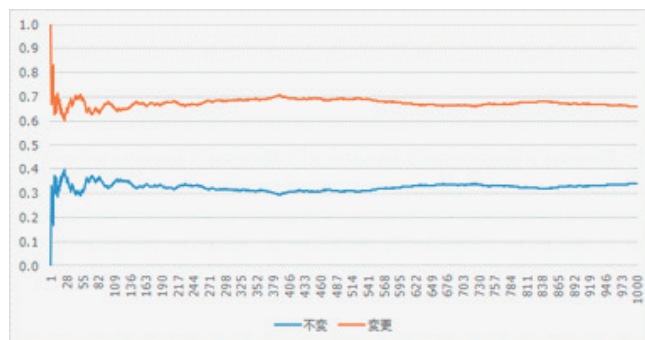
次に、ドアCが開けられた時、Bに車がある確率、つまりドアAからドアBに変更した場合の確率を求める。ドアBに車がある事前確率は同様に $1/3$ である。

Bに車があるとすれば、モンティは必ずドアCを開けるはずなので、ドアCが開けられる尤度は1である。 $P(D) = 1$ なので、ドアBに車がある事後確率は $1/3$ となる。マリリンの言うとおり、ドアBに変更した方が、車の当たる確率は二倍になるのだ。

$$P(H|D) = \frac{P(D|H) \cdot P(H)}{P(D)}$$

Bに車がある時、Cが開けられる確率
Bに車がある確率

$\frac{1}{3}$ 事後確率 ↓
1 尤度 ↓
 $\frac{1}{3}$ 事前確率 ↓



【図1】勝率の推移

【図1】は、モンテカルロシミュレーションを用いて、モンティ・ホール問題を1,000回試行した結果である。1,000回目の変更と不変の勝率の比は1.95:1であった。つまり、変更した場合の勝率はほぼ2倍ということである。モンティ・ホール問題が示すように、人間の認知は確率判断が苦手である。ベイズの定理は、そうした認知の弱点を補うのに役立つであろう。次回は、確率判断におけるいくつかの認知バイアスについて見ていこう。

参考：

- 涌井貞美著、『図解・ベイズ統計「超」入門』（サイエンス・アイ新書）
- 渡辺隆裕著、『ゼミナール ゲーム理論入門』（日本経済新聞出版社）
- マックス・H. バイザーマン著、『行動意思決定論-バイアスの罠』（白桃書房）



『交渉学ノススメ』
日本交渉協会編 安藤 雅旺 監修
生産性出版

